



Fischer | HRM

Internationale Personalberatung

Internationale Berater für Human Resources Management

Seit 2002 besetzt das Team von Fischer HRM weltweit Positionen für internationale, mittelständische sowie global agierende Unternehmen.

Die Zuverlässigkeit, das Tempo und die Erfahrung von Fischer HRM wissen mehr und mehr Firmen zu schätzen.

Für die Kandidaten sind professionelle Begleitung und individuelle Coachings selbstverständlich unabdingbare Voraussetzungen für nachhaltige Positionsbesetzungen.

Ihre Ansprechpartnerin:

Esther Auffermann
auffermann@fischer-hrm.de

+49 211 - 749 686 - 36

Düsseldorf | München



Inside Sales (m/f/d)

ÜBER DAS UNTERNEHMEN:

Unser Auftraggeber ist ein japanischer Produzent von Schneidwaren mit über 100-jähriger Tradition an der Spitze des internationalen Markts. Am Standort in der Messerstadt Solingen beschäftigt das Unternehmen über 50 Mitarbeiter und organisiert den europaweiten Vertrieb seiner Produkte.

Jetzt sucht unser Kunde für die Unterstützung des Vertriebsteams einen engagierten Mitarbeiter (m/f/d) mit Ambitionen in der nahen Zukunft sich im Sales Bereich zu entwickeln..

DEINE AUFGABEN:

Du bist die Kommunikationsschnittstelle zwischen deinem Arbeitgeber und den Kunden. Zu deinen Aufgaben gehören unter anderem:

- Allgemeine Vertriebsassistentz, inklusive Kundenbetreuung und Vertriebsdokumentenverwaltung
- Vorbereitung, sowie Teilnahme an Messeauftritten
- Auftragsbearbeitung, Beantwortung von Kundenanfragen, laufende Kundenbetreuung
- Korrespondenz und Assistenz Aufgaben für die Unterstützung des Deutsch-Europa-Japanischen Vertriebsteams
- Interne Kommunikation / Koordinieren beim Vertriebsabwicklung
- Auftragsbearbeitung, Erstellung der Preisliste und alltägliche Korrespondenz mit den Kunden

DAS BRINGST DU MIT:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium, gerne auch mit Japan-Bezug
- Erste Berufserfahrung/ Vorkenntnisse im Bereich Vertrieb, Vertriebsinnendienst, Logistik und/ oder Customer Support sehr vorteilhaft, aber keine zwingende Anforderung
- Exzellente kommunikative und organisatorische Fähigkeiten
- Kontaktfreudige und aufgeschlossene Persönlichkeit mit der Fähigkeit sowohl eigenständig als auch in einem international Team zu arbeiten
- Sprachkenntnisse: Deutsch- & Englischkenntnisse auf verhandlungssicherem Niveau; Japanischkenntnisse sehr willkommen aber nicht erforderlich
- Gute MS-Office Anwendungskenntnisse

DAS FINDEST DU BEI UNS:

Eine unbefristete Festanstellung in einem internationalen Arbeitsumfeld mit abwechslungsreichem Aufgabenbereich und der perspektive nach 1-2 Jahren in den Vertrieb zu wechseln.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!