



## Senior Consultant für Tech Deal Consulting mit Fokus auf Strategie und Umsetzung (w/m/d)

**Jobcode:  
C-103215**

### Deine Aufgaben

- **Delivering Deal Value** - Delivering Deal Value (DDV) gibt dir die Möglichkeit, Kunden bei der Wertsteigerung ihrer M&A Transaktionen zu unterstützen. Mit der Spezialisierung auf IT & Technology liegt dein Fokus auf der Begleitung von IT-Projekten im Rahmen von Unternehmenstransaktionen.
- **Umfassende Einblicke** - Deine Aufgabenfelder im schnell wachsenden "DDV Tech" Team umfassen unter anderem die Entwicklung von IT-Konzepten bei der Integration und Trennung von Unternehmensbereichen, die Bewertung von Chancen und Risiken bestehender IT-Landschaften sowie die Begleitung unserer Kunden bei der Durchführung von IT-Projekten. Spezifische Aspekte sind z. B. die Durchführung von buy & sell-side IT Due Diligence Projekten, die Erstellung von IT Synergy Assessments, die Begleitung von IT Carve-out und Divestment Projekten sowie die Planung von IT Post-Merger Integration Projekten, außerdem die IT Rapid Value Creation oder das IT Projekt- und Prozessmanagement.
- **Vielfältige Möglichkeiten** - Du profitierst von Anfang an von einem frühen Kontakt zu Kunden, der Zusammenarbeit mit Experten im Bereich Deals und der Möglichkeit, deutschlandweit und international zu reisen. Im Zuge unserer Projekte sowie interner Initiativen hast du zusätzlich die Möglichkeit, an innovativen Themen in den Bereichen Geschäftsmodellinnovation, Digitalisierung, Blockchain und Big Data im Interesse des Kunden zu arbeiten.

### Dein Profil

- Du hast dein Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer anderen vergleichbaren Ausrichtung mit sehr gutem Erfolg abgeschlossen.
- Darüber hinaus verfügst du über mindestens drei Jahre einschlägige Berufserfahrung als Unternehmensberater oder in der Industrie.
- Mit deiner Affinität zu Prozessproblemlösungen und dem Projektmanagement sowie deinen zwischenmenschlichen Fähigkeiten und deiner hohen Eigenmotivation, hast du Interesse an proaktivem Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen.
- Außerdem bringst du dich aktiv in die Geschäftsentwicklung ein, um das PwC-Geschäft durch Projektakquise zu erweitern.
- Du verfolgst eine „Can do“-Einstellung und bist in der Lage, über die IT hinaus in die Welt von M&A vorzudringen.
- Du hast das Bestreben zur Entwicklung der eigenen unternehmerischen Fähigkeiten sowie der des Teams, idealerweise hast du bereits Moderationserfahrung.
- Gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten in Englisch und Deutsch runden dein Profil ab.

### PwC

Du hast Talent. Wir sind ein internationales Netzwerk aus 276.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Du suchst einen spannenden Job. Wir bieten dir als weltweit führende Wirtschaftsprüfungs- und Beratungsgesellschaft vielfältige Möglichkeiten für deine Karriere. Du möchtest einen Arbeitgeber mit passenden Werten. Unsere Arbeitsweise ist geprägt von Vertrauen, Respekt, Weitsicht und Wertschätzung.

### Standorte

Berlin, Düsseldorf,  
Frankfurt a. M., Hamburg,  
München, Nürnberg,  
Stuttgart

### Kontakt

Maike Becker

Tel.: +49 211 981-2041